

Partiel final Contrôle Continu TD X7FRC 2006-2007 – Jean-Philippe Riant

Pour rappel :

Le cycle d'Uruguay, plus connu sous le terme d'Uruguay Round, est le dernier et le plus important des cycles de négociations internationales ayant eu lieu dans le cadre de l'Accord général sur les tarifs douaniers et le commerce (GATT), entre 1986 et 1994. Le cycle d'Uruguay a abouti aux accords de Marrakech (avril 1994), et a finalement donné naissance à l'Organisation Mondiale du Commerce (1995).

Le cycle d'Uruguay est la plus importante négociation internationale de l'histoire. Il a abordé les domaines suivants :

Télécommunications de base,

Services financiers,

Agriculture,

Services.

Le cycle d'Uruguay prévoyait la réouverture des négociations en l'an 2000, sur l'agriculture et les services notamment, et sur de nouveaux sujets, tels que les subventions (services) ou l'investissement.

Vous allez écouter une interview. Essayez de vous mettre dans la peau d'un observateur américain en 1992.

Dominique Strauss Kahn : sur la construction européenne.

L'HEURE DE VERITE

A2 - 29/11/1992 - 00h16m02s

Invité de l'Heure de Vérité de ce jour : Monsieur Dominique STRAUSS KAHN, ministre de l'Industrie et du Commerce extérieur, est interviewé par Alain DUHAMEL sur les accords du GATT et les problèmes de la construction européenne.

SUR LES ACCORDS DU GATT ET LA CONSTRUCTION EUROPEENNE / AVEC ALAIN DUHAMEL :

Dominique STRAUSS KAHN rappelle que la commission de [REDACTED] n'a négocié qu'un [REDACTED] mais que ce sont les politiques qui décident; la commission négocie avec un mandat "et on peut penser, c'est l'objet de tous les calculs qui sont en cours, qu'elle a outrepassé ce mandat"; il pense qu'il est indispensable de recommencer les négociations entre [REDACTED] et [REDACTED] mais en ne se limitant pas aux problèmes [REDACTED]; en tant que ministre de l'industrie il souhaite d'autres accords permettant aux [REDACTED] françaises, ex les [REDACTED], de pouvoir s'implanter sur le marché américain, ou encore de pouvoir lutter contre la contrefaçon en matière [REDACTED]; il estime que les américains qui ont perdu leur guerre commerciale avec [REDACTED] tentent aujourd'hui de dominer [REDACTED], celle-ci doit être solidaire en faveur des spécificités de l'[REDACTED] française; les [REDACTED] détiennent déjà 50% du marché des [REDACTED], il faut défendre à tout prix les 13% qui nous restent; le ministre exprime sa confiance envers la solidarité franco-[REDACTED] sur ce dossier. A PROPOS DU SYSTEME [REDACTED] EUROPEEN, il souhaite une accélération du processus vers la [REDACTED] "il faut forcer les feux pour aller vers l'union [REDACTED]", seul moyen de retrouver l'équilibre, le débat reste encore ouvert pour savoir si ce processus se fera d'abord à quelques uns, et les autres après...

1- Prise de notes sous forme de carte mentale, que vous rendrez. Développez l'arborescence fournie.

Vous insisterez sur les points clés de cette étape de la construction européenne dans ce « bras de fer » commercial avec les Etats-Unis.

2- Rédigez un compte-rendu de 15 lignes maximum faisant apparaître les sujets majeurs de l'interview **sans** reprendre trop simplement le texte résumé ci-dessus (et sans paraphrase), en vous plaçant plutôt du **point de vue américain**.

3- Rédigez un mail transmettant cette note de synthèse en pièce jointe (à faire figurer) à votre responsable marc.tupoi@marvel.fr, rappelant en 2 à 3 lignes les idées importantes de la note. Vous souhaitez transmettre cette note pour information à l'attachée de presse de votre société lola.rezo@mapresse.fr.